

# Правила разрешения коллизий фиксированной цены с другими видами механик

Помимо непосредственно механики [Фиксированная цена](#), в механиках [Комбо](#) и [Механика на товары \(список цен и вознаграждений\)](#) также может быть задействован механизм фиксированной цены.

Фиксированная цена взаимодействует с прочими механизмами выдачи вознаграждений согласно особой логике, которая не подлежит изменению.

Коллизии фиксированной цены с прочими механиками разрешаются по следующим правилам:

1. Если на один товар действует множество фиксированных цен, то даётся минимальная цена (максимальное вознаграждение).
2. Если на один товар действует и фиксированная цена, и скидка, то скидка не предоставляется.
3. Если на один товар действует и фиксированная цена, и начисление бонусов в процентах, то процент начисляется на итоговую сумму, получившуюся после отработки механизма фиксированной цены.
4. Если на один товар действует и фиксированная цена, и начисление бонусов в единицах (штуках), то бонусы начисляются обычным образом (то есть, фиксированная цена никак не влияет на начисление бонусов в единицах).
5. Фиксированная цена не может быть больше розничной цены на кассе и не может быть меньше минимальной цены. Если фиксированная цена больше розничной цены, то товар продается по розничной цене (никакие скидки на него не действуют).
6. Ограничения вознаграждений в справочнике товаров в контексте фиксированных цен действуют обычным образом, то есть лимиты не могут быть нарушены фиксированной ценой.
7. В отчеты и фактические показатели по кампании фиксированная цена попадает в виде "суммы скидки".