

Скидка на чек по бонусу зарегистрированного покупателя

- [Общие сведения](#)
- [Настройка скидки](#)

Общие сведения

Данный алгоритм позволяет назначать скидку клиенту, зарегистрированному в УКМ 4, на итоговую сумму покупки. Скидка может иметь абсолютное (денежное) или относительное (в процентах) значение, равное значению бонуса на счету клиента или части этого бонуса, соответственно.

Для корректной работы скидки и возможности настройки необходимо, чтобы предварительно были созданы учетные записи покупателей в разделе [Маркетинг – Программы лояльности](#), а также заведены [бонусные счета](#)

Добавьте данный алгоритм в перечень скидок (в разделе веб-интерфейса **Маркетинг – Скидки – Перечень скидок**):

Теперь необходимо выполнить его настройки:

Настройка скидки По бонусу для зарег. клиентов

Параметры скидки

Результаты работы

Закреть

Удалить

?

Тип счета

☒ Бонусный

Способ назначения скидки

☐ Автоматически
☐ Кассиром
☒ Задать вручную

Скидка

Скидка

500

руб. на чек

Минимальная сумма чека после применения скидки

Минимальный остаток на счете после применения скидки (с учетом кредита)

Сохранить

Закреть

Настройка скидки

В **Параметрах скидки** необходимо указать следующее:

Тип счета – в данной группе выведен список доступных бонусных счетов, из которых необходимо выбрать нужный.

Способ назначения скидки – в данном поле выведен список значений, определяющих различные способы назначения скидки:

- **Автоматически** – полностью оплачивать чек средствами бонусного счета.
- **Кассиром** – кассир сам выбирает вариант оплаты по чеку с бонусного счета.

Примечание. Для значений **Автоматически** и **Кассиром** используется алгоритм, распределяющий скидку по товарам без минимальной цены.

- **Задать вручную** – списание с бонусного счета суммы согласно заданному способу назначения скидки. При выборе данного способа назначения дополнительно появятся поля для задания параметров скидки:

Скидка – в поле выбираются модификаторы скидки и указывается размер скидки:

Возможные варианты настройки:

- **Скидка** – сумма, на которую снижается продажная цена товара, реализуемого покупателю, при выполнении им определенных условий.
- **Наценка** – добавленная стоимость к покупной цене товара, предназначенная для возмещения торговых расходов (издержек обращения), получения прибыли и уплаты косвенных налогов.
- **Стоимость** – конечная сумма чека относительно настраиваемой скидки (например, если в соседних полях ввести «80» и «%%», дословно это означает: «Дать такую скидку, чтобы конечная стоимость чека была 80% от исходной», то есть сумма скидки в данном случае определяется в 20% от суммы чека).
- **Тип цены** – определение конкретного [вида цены](#) (из списка существующих, см. раздел **Справочники – Базовые справочники – Виды цены**), которая будет использоваться в качестве скидки.

Далее указывается размер скидки и единица ее вычисления:

- **%%** – скидка (в процентах) на отдельную позицию с учетом ее минимальной стоимости.
- **% на сумму чека** – скидка (в процентах) на весь чек с учетом минимальной стоимости позиций.
- **руб.** – скидка (абсолютная) на весь чек с учетом минимальной стоимости позиций.
- **руб. на единицу** – скидка (абсолютная) на каждую единицу проданного товара с учетом минимальной стоимости.

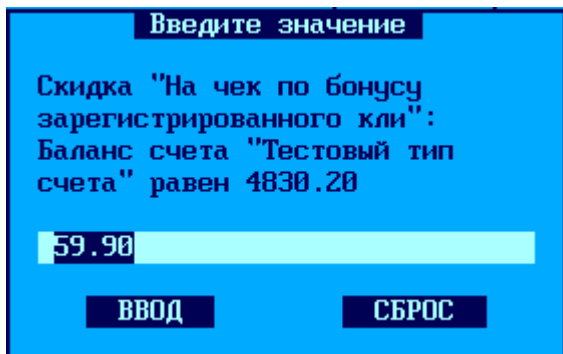
Для сохранения настроек нажмите кнопку **Сохранить**.

Если при создании скидки был выбран ручной способ ее активации, то для кассы УКМ-клиент понадобится **настроить клавишу** вызова скидки.

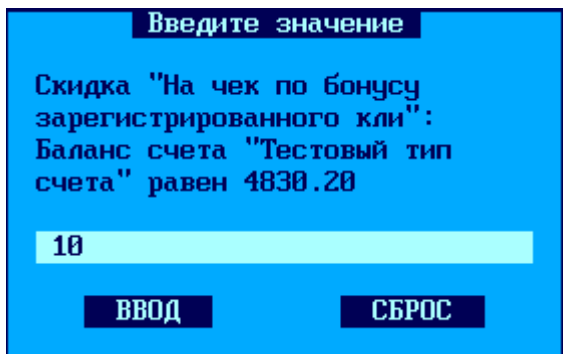
Пример.

1. На скриншоте выше представлен пример настройки скидки. При таких настройках зарегистрированному клиенту будет предоставлена скидка в размере 500 рублей на каждую позицию в чеке.

2. Если при настройке скидки выбран способ назначения кассиром, то кассиру после нажатия клавиши **Подытог** будет выведено следующее сообщение:



По умолчанию, кассиру будет предложено оплатить полную сумму покупки с бонусного счета. Кассир вправе ввести любое другое значение, например:



В таком случае, клиенту будет необходимо провести оплату остальной части покупки любым другим доступным средством, в т.ч. наличными.

Минимальная сумма чека после применения скидки – ограничение по сумме остатка, подлежащего к оплате небонусными средствами.

Минимальный остаток на счете после применения скидки – ограничение по остатку бонусных средств на счете клиента после применения скидки.